開催要項

日時・会場

東京会場

2018年12月6日(木)
TKP東京駅八重洲カンファレンスセンター
〒104-8388 東京都中央区京橋1-7-1
戸田ビルディング
JR「**東京駅**」八重洲中央口から徒歩**5**分

開催時間

開始 **13:00**～終了 **16:00**(受付12:30～)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますのでご了承ください。
また最小催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。
尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料のお支払いはいたしかねますのでご了承ください。セミナー終了後、懇親会を開催する予定です(別途会費を頂戴いたします)。

受講料

社長・経営者様がご参加の場合 **受講料無料(3名様まで)**

通常受講料 税抜**20,000**円(税込**21,600**円)/1名様 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。

社長、経営者様のみならず幹部の方ともご一緒にご参加ください。

※お申込み後にお振込み先口座のご連絡をいたします。お振込みは、セミナー開催日の1週間前までにお願いいたします。
※ご参加を取消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝を除く)前の18時までにお電話にて下記担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日及び無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込み方法

下記の申込用紙にご記入の上、FAXにてお申込みください。
お申込みいただきました後、**当日のスケジュール**と**会場の地図**をお送りいたします。
万一1週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お申込み締切り日
11月22日(木)

お問合せ

ジョンソンパートナーズ **株式会社ジョンソンホームズ フランチャイズ事業部**
〒063-0864 北海道札幌市西区八軒4条東5丁目1-1
0120-756-105 (平日9:30～18:00)
FAX **011-330-9901** (24時間受付)
●お申込みに関するお問合せ:矢野
HP https://www.johnsonhome.biz/
ジョンソンパートナーズ 検索

地域ナンバーワン工務店のマルチブランド戦略セミナー FAX:011-330-9901

フリガナ		業種	フリガナ	役職	年齢
貴社名			代表者名		
貴社住所	〒		フリガナ	役職	
			ご連絡担当者		
TEL	( )		E-mail		
FAX	( )		HP	https://	

ご参加者氏名							
1	フリガナ	役職	年齢	2	フリガナ	役職	年齢
3	フリガナ	役職	年齢	4	フリガナ	役職	年齢
5	フリガナ	役職	年齢	6	フリガナ	役職	年齢

※代表者様がご参加の場合お手数ですが改めてご記入ください。

今、このお申込み用紙を手にされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の一人だと思います。
そんな勉強熱心なあなた様は現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?

【現状の課題をできるだけ具体的に整理してお書きください】

●今回のセミナーにご参加できないという方へ

☐ 詳しい資料の送付を希望する ☐ 直接訪問して詳しい事業の説明を希望する(希望日 月 日頃)

【個人情報に関する取扱いについて】1.セミナー申込み時にお客様からご提供いただいた個人情報は、お客様からのお問合せ等のご要望に対して回答または対応する目的、または個人情報をご提供いただく際に予め明示する目的のみに利用いたします。お客様の個人情報をこれらの目的以外に無断で利用することはありません。 2.ご提供いただいた個人情報は、以下のそれぞれの場合を除き、いかなる第三者にも開示または提供することはありません。 (1)いただいたお問合せやご要望に対し、適切な回答または対応をさせていただく為に、当社グループ会社へお問合せ・ご要望内容を開示する場合。 (2)上記利用目的や業務の円滑化などの目的で、情報の当社業務委託先に対し開示を行う場合。 (3)個人情報をご提供いただく際に予め明示した第三者に提供する場合。 (4)法令に基づく場合、または、お客様にご承諾いただいた場合。 3.収集した情報の漏えい防止その他収集した情報の適切な管理のために必要な措置を講じます。収集した情報は1の目的の業務に従事する社員のみが取扱い、また個人情報を取り扱う部門は情報の適切な管理に努めるとともに、情報セキュリティに関する社員への周知徹底を実施しています。 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込みのご連絡やスケジュールの発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。 5.お客様がご提供された個人情報の訂正、削除を希望される場合、お手数でも当社までご連絡ください。速やかに対処させていただきます。(TEL:0120-756-105)

社員からもお客様からも支持される、地域No.1工務店のマルチブランド戦略を大公開!

10年連続 旭川エリア新築住宅シェアNo.1!

※札幌に次ぐ北海道第2の中核市

ハートフルなスタッフと会社経営でトップを維持する理由を大公開

講座のポイント

1. **大手ハウスメーカーを圧倒。エリアナンバーワンを維持**するために重要なポイント
   - ・自社から30分圏内(冬季40分)にエリア制限、OB様を最優先で大切にする理由
   - ・社長自身も必ずお引き渡しに参加。お引き渡しは「終わり」ではなく、お客様との「始まり」
   - ・webにクレームを全て公開。包み隠さず公開する理由
2. 限られたエリアの中で、**あらゆるニーズに応えるマルチブランド戦略**とは
3. ジョンソンパートナーズもフル活用!**トップシェアを支えるFC事業成功**のポイント

株式会社石山工務店
代表取締役社長 **石山 実 氏**

1958年創業。新築、リフォームだけではなく、家具・雑貨販売や介護事業など、「旭川に住む人たちを笑顔にしたい」をモットーに、幅広く事業を展開。
・地場のOB様を最優先で大切にする仕組みと本気で日々やりぬくハート
・全スタッフのハートフルな心尽くしの対応力と総合力
・住生活すべてのご要望にお応え出来る実績と商品カテゴリー
上記を確立させ、10年連続地場旭川でダントツの新築シェアNO.1を独走中。

シェア率10%を達成した地域No.1工務店のノウハウを聞ける、貴重な講演になること間違いなしです!!

石山工務店社屋

ショールーム

マルチブランド戦略で札幌エリア300棟ビルダーへ!

グレートカンパニー大賞受賞後も成長し続ける最強の経営方法とは

講座のポイント

1. 新築部門5ブランド**すべて売れ続ける**マルチブランド戦略とは
2. 成長を継続させるために、**主体性を持った200名以上の社員を育てる**経営手法
3. これからのマーケット減少に向け、**マルチブランド戦略に必要なポイント**

株式会社ジョンソンホームズ
常務取締役 **川田 新平**

1995年ジョンソンホームズ入社。30歳まで北米スタイル輸入住宅の営業活動に従事。2001年、ジョンソンホームズ統括マネージャーに就任。10年間で年間受注棟数を10倍に伸ばす。2009年、取締役に就任。ライフスタイル提案型による事業展開・拡大を牽引。企業ビジョンの明文化、共有・浸透を図ると同時に、社員の主体性を引き出して活かす組織風土を構築。年間300棟ビルダーに育て、2015年には一般財団法人船井財団が主催する「グレートカンパニーアワード2015」において、「グレートカンパニー大賞」へと導く。

FC事業成功へ導く生きたノウハウと超実践的な支援体制とは

講座のポイント

1. 理論ではない**直営店で培った実践済みノウハウ**の提供
2. 他社FCとは全く異なる**放り投げ・押し付け支援を一切しない**理由
3. 継続した**実践主義の支援体制**を大公開

株式会社ジョンソンホームズ
フランチャイズ事業部 営業支援チーム マネージャー **北野 浩平**

2009年ジョンソンホームズへ新卒入社。輸入住宅の営業でなかなか結果が出せなかった時、2011年新規事業のコンパクトハウス「COZY」へ配属。年間13棟の受注を達成しトップセールスマンへ。現在は自らの経験をもとにスーパーバイザーとして全国の加盟店へノウハウの提供・事業成功へ向け推進中。

こんな方は今回のセミナー受講をおすすめします!

- ✔ マルチブランド戦略を展開し**成功したい**
- ✔ **地域ナンバーワン工務店**を目指して奮闘中
- ✔ 今いるスタッフを**もっと成長させてあげたい**
- ✔ **自社ブランド以外の導入・使い方**を聞きたい
- ✔ **これからの経営戦略**について新しい方法を探している

本DMをご覧いただいた皆様へ

この度、ジョンソンホームズFC加盟店様の中でも、最も勢いのある株式会社石山工務店様の代表取締役 石山社長をゲストに迎え、マルチブランド戦略の成功方法や地域No.1工務店になるための経営方法をご講演いただきます。
また、弊社常務取締役の川田から、主体性をもった社員の育成方法・継続した会社の成長についてのポイントを交えてお伝えいたします。
これからの市場減少を見据え、新たな事業展開を考えていくためのヒントをつかんでいただくまたとないチャンスです。会場の席数にも限りがございますので、ぜひこの機会に経営者様のみならず幹部・社員の皆様とご参加ください。
皆様にお会いできるのを楽しみにしております。